



Vertrieb für technische Trainings für die TÜV SÜD Akademie Österreich

(m/w/d)

Vollzeit

#FutureInYourHands

Firmenstandort:

Wien bzw.

auch einer unserer anderen TÜV SÜD
Standorte in Österreich möglich

Bewerbung an:
recruiting.at@
tuvsud.com



Für die Sicherheit von Menschen und Gesellschaft fordern wir uns jeden Tag aufs Neue heraus. Wir handeln aus Überzeugung, gestalten schon heute die Welt von Morgen – setzen Zeichen. Bei TÜV SÜD nehmen wir die Zukunft in die Hand. Wir unterstützen, wir prüfen, wir zertifizieren. **Wir sind TÜV SÜD – mehr als 28.000 Mitarbeitende an weltweit über 1.000 Standorten in rund 50 Ländern.**

Die TÜV SÜD Akademie Österreich bietet ein breites Spektrum an Weiterbildungen, Ausbildungen und Seminaren im technischen Bereich an.

Sie interessieren sich für die Organisation von Schulungen und Seminaren, sind technisch affin und begeistern sich für den Vertrieb? Sie sind auf der Suche nach einer neuen beruflichen Herausforderung mit einem interessanten Tätigkeitsgebiet? In unserer TÜV SÜD Akademie Österreich wartet eine einzigartige Gelegenheit auf Sie!

Für unseren die TÜV SÜD Akademie in Österreich suchen wir ab sofort **eine/n Account Manager:in** für technische Trainings.

Ihr Aufgabengebiet

- Beratung & Betreuung unserer bestehenden Kund:innen sowie Vermarktung & Organisation von Inhouse Schulungen und offenen Seminaren – B2B
- Akquise neuer Kund:innen, Kooperationspartnern, Fachexperten und Referenten
- Ermittlung des aktuellen Schulungsbedarfs sowie der Weiterbildungstrends im Bereich Technik
- Aktualisierung und kontinuierliche Weiterentwicklung unseres bestehenden Produktportfolios im Bereich Technik
- Entwicklung von Marketing-Content

Ihre Qualifikation

- Abgeschlossene technische Ausbildung (HTL, etc.)
- Berufserfahrung in vergleichbarer Tätigkeit im Bereich berufliche Aus- und Weiterbildung mit technischem Hintergrund wünschenswert
- Technisches Verständnis insbesondere Normen- und Methodenverständnis
- Betriebswirtschaftliche Kenntnisse von Vorteil
- Sicheres Auftreten sowie ausgezeichnete Kommunikationsfähigkeit & Kundenorientierung
- Sehr gute Deutsch-, sowie verhandlungssichere Englischkenntnisse

Unser Angebot

- Arbeitsbereich mit hoher Eigenverantwortung in einem erfolgreichen Unternehmen und einem motivierten Team
- Interessante, abwechslungsreiche und anspruchsvolle Tätigkeit
- Vielseitige Weiterbildungs- und Entwicklungsmöglichkeiten
- Wertschätzendes, kollegiales Arbeitsklima
- Flexible Arbeitszeiten, Option zum Homeoffice
- Leistungsgerechte Bezahlung, Vollzeit (40 Stunden / Woche)
- Jobrad und weitere Benefits

Für diese Position bieten wir ein Jahresbruttogehalt ab € 37.000,- bei Vollzeitbeschäftigung mit Bereitschaft zur Überzahlung bei spezieller Qualifikation und Berufserfahrung.

Sie wollen gerne Mitarbeiter:in bei TÜV SÜD werden und neue Herausforderungen annehmen?

Wir freuen uns auf Ihre aussagekräftige Bewerbung an **Frau Alexandra Wallner** per E-Mail an recruiting.at@tuvsud.com.